

# Yonago East Weekly



【平和という未来に希望を持ち、ロータリーの出会いを楽しみましょう】

- 創立/1968年4月24日 ● 事務所/米子市西福原1-1-55 スマイルホテル米子 Tel(0859)32-5531
- 例会日/水曜日12:30~13:30 ● 例会場/A N A クラウンプラザホテル米子  
米子市久米町53-2 Tel(0859)36-1111
- 会長/佐田山有史 ● 幹事/船田正一 ● 会報/松浪昭二

## 出席報告

会員数 103 名  
 出席数 64 名 欠席数 33名  
 出席免除会員 6名  
 荒川(雄)君 杉原(弘)君 新納君  
 宮本(守)君 高橋君 小谷君  
 出席率 67.65 %

## ビジター

### メイクアップ

会員 3名 (7/28 米子RC)  
 会員 2名 (7/29~30 IA地区大会)  
 理事 11名 (8/1 第2回理事会)  
 立協会員 (8/1 愛知ロータリーEクラブ)  
 会員 3名 (8/3 米子中央RC)

## 今週のお祝

本人誕生祝： 1日 高田 剛君 5日 長棟信泰君  
 6日 長田安弘君 15日 野島 剛君  
 17日 荒川雄司君 26日 足立 慶君  
 26日 永見吉平君

スマイルBOX 22,000 円 (370,000 円)

創立記念日祝： 足立(耕)君、秦野君、高田君  
 高橋君、岩崎(浩)君  
 本人誕生祝： 高橋君、高田君、長棟君、長田君  
 荒川(雄)君  
 出席100%祝： 2年 北沢君、立脇君

## 【 会長挨拶 】



皆さんこんにちは。  
 今日で4度目の会長挨拶になります。第1回目は会長方針と重点目標。2度目は福井ガバナー補佐を招いての挨拶でした。そして前回の3度目は石倉ガバナーを招いてのご挨拶をさせて頂きました。少し慣れてはきましたが、この演題に立つと皆さんのエネルギーが一点に向かってくるというか、パワーを感じてなかなか思うように話ができない感じでございます。私も会長挨拶を色々考えていましたが、今までの3回はそれなりのテーマがありました。でもこれからはその都度の状況とか環境とかを話しながらかやっていく訳で、ロータリーのメンバーの年齢差とか、職業の違いなど考慮していくのですが、私に文学的なセンスもないので、皆様のロータリーの寛容の精神でお許しを頂きたいと思っております。

以前、かれこれ10年ぐらい前になると思いますが、米子中央RCにメイクアップに行った折に、当時の会長が孔子の論語を読んで皆さんに説明をされておりました。今日は用意をしてみました。

論語で「孟武伯孝を問う。子曰く、父母は唯だ其の疾を之れ憂う。」考というのは親孝行のことですが、孟武伯が親孝行について孔子先生に尋ねました。孔子先生がおっしゃいました。父母はただただ子どもの健康を心配しているのだから、身体を大切に健康でいるのが親孝行ですよ。そのように答えたとなっております。私もこの孔子の論語にひどく感動しまして、その後、私の友人の息子さんの結婚式のときに、この論語を使わせてもらった記憶がございます。今後、論語とか、あるいは経営セミナーで聞いた話を織り交ぜながら挨拶をしていきたいと思っております。ありがとうございました。

## 《 幹事報告 》

- (1) 本日例会終了後、臨時総会開催
- (2) 地区大会ご案内中  
多くの皆様のご参加をお願いします
- (3) 8/23 (水) 納涼夜間例会開催  
本日配信予定
- (4) 他クラブ例会変更等  
・ビジター受付… 8/ 3 (木) 米子中央RC  
8/28(月) 米子南RC  
8/29(火) 境港RC



## <本日のプログラム>

### 「ロータリーの友」 8月号紹介 雑誌委員会 荒川 圭三 会員

#### 横書き

- P 4 会長メッセージ  
P 6 ロータリーの誕生とその成長  
P21 次年度会長として  
P33 少額寄付はスマホを使って

#### 縦書き

- P 4 語り合い次につなげる  
P 9 専業主婦から5代目社長に  
女性目線で改革続け22年

### 「会員増強・維持委員会」 会員増強・維持委員会 高田 剛 リーダー

会員増強維持のリーダーを今年度させて頂きます高田と言います。よろしくお願ひ致します。テーマについてお話しをさせて頂きたいと思ひます。先日セブ島に行かせてもらったんですが、募集が来たときに私は欠席で出したんですよ。私の思っているセブ島のイメージと違うと思ったので…。しかし、数名の会員の方が「お前も行こう！」って言うんで行きました。行けば私の知らないことがたくさんあって、今まで経験したことがないだろう、これからも絶対経験しないだろうというようなことをどんどん経験させてもらって、人生が豊かになったなという感じですよ。これ、ロータリークラブに入っていないとなかなかそういう経験はできないです。個人でも旅行は行けます。セブ島に行くこともできます。しかし補助金事業ということで、ロータリーじゃないと絶対経験できないような経験をさせてもらった。やっぱりロータリーって入っているといいことがあるんだということをつくづく思ひました。これは何かと言ひますと、会員増強ということで誰かの知り合ひに勧誘お願ひしますと言ったときに「ちょっとロータリー入らん？入ってくれや」と言うのと、「いや、いいわ。」と断られることになるんですよ。だから「ロータリーに入って活動すると自分の人生に大きなプラスがある」ということを我々が理解して、それを元に勧誘して欲しいと思ひます。それと、若い人にアプローチをかけて会員増強を図らないといけないうんじやないかと思ひます。この3年間はコロナで、その期間に入会した方が、なかなか活動ができていないということがあります。先ほどお配りした資料に過去3年間に入られた方のリストがあります。大体、年間通して5名前後入っておられます。それで退会した方をちょっと見て頂くと、ロータリーがつまらないとかじゃなくて、大抵の方がそれなりの事情がおありです。

この「米子東ロータリークラブ」一度入られた方はやむを得ない事情がない限り、絶対やめられないのですごくいいクラブだなと思ひます。

そうすると、どうやって人を増やすかということになると、やはりこれから入る人の気持ちがわからないといけないと思うんですよ。そこで直近3年未満の会員の方の動機が大切かと思ひます。でも結局入るときの動機って、やっぱり会員の方からの勧誘なんですよ。この若い3年未満の人たちに、たくさんの候補者リストを出してもらったりとか、この会のいいところを伝えてもらうようにして会員を増やしていくのが、やはり一番いいんじゃないかなと自分は思っているんです。新しいところを発掘していかなければならない。若い年代が入ったときにその人たちが楽しく、夜間例会とか夜の集まりがあれば出れたりする。ですから親睦活動委員会の方にもお願ひしたいんですが、そういう夜間例会をちょっと増やしてもらって、若い方も出やすくして頂いたりとか、家庭集会で若い方と重鎮のロータリアンの方が、たくさんお話をする機会を設けて頂きたいと私は思っております。また、同好会などでどんどん夜の集まりを増やし、親睦をもっと深めて若い人を増やしていくというふう結論付けさせて頂きたいと思ひます。

各テーブルにリーダーの方がおられると思ひますので、そのリーダーの方にいい情報がありましたら提出をして頂いて、今度は会員増強の方で集まってそれを基に協議をしたいと思ひます。本日はどうもありがとうございます。

#### 【次回プログラム】

- 8/9 「未来を創るこどもたちの未来を育てる」  
… 東亜青果 株式会社  
国際業務担当  
バイディア エリザ 氏